

# Biomedical Startup Workout

「勝つ意欲」はたいして重要ではない。  
そんなものは誰もが持ち合わせている。  
重要なのは、勝つために準備する意欲である。  
ポビー・ナイト バスケットボールコーチ

Biotechビジネスのスタートラインに立つための  
ー 入門編 ー

第1回  
11/19 土  
研究開発編

第2回  
12/3 土  
グローバル  
市場編

第3回  
12/17 土  
ビジネス編

1回だけの  
参加もOK  
.....  
参加費  
各回無料



## ライフサイエンス系に特化した＜開発戦略＞＜事業戦略＞の入門編

「ブーム」とも言える、最近の大学発スタートアップへの流れ。しかし練習問題も解かず、筋トレもなしにいきなり本番に挑み、苦しむ方からご相談いただくことが多くあります。本講座では、ライフサイエンス系に特化した、スタートアップを考え始めた方、スタートアップに参画したばかりの方に、研究開発・ビジネスの両面からのアプローチを提供します。全3回の講義とグループワークを通じて、Biotechビジネスのスタートラインに立つための基礎知識を学びます。単回受講も可能です。事業アイデアの有無を問わず、意欲のある研究者及び経営人材(ビジネスパーソン)の参加者を募集します。この機会にぜひ一緒に、**最初の一步**を踏み出しましょう！

こんな方に  
おすすめです

- ・ スタートアップに興味のある研究者
- ・ 製品開発の入り口を知りたいビジネスパーソン
- ・ 海外市場のリアルに触れてみたい医療系スタートアップ関係者
- ・ 医療系スタートアップに興味のあるビジネスパーソン
- ・ ベンチャービジネスを知りたい研究者

詳細は裏面をご覧ください。

### 開催日時

第1回 2022年11月19日(土)

第2回 2022年12月3日(土)

第3回 2022年12月17日(土)

時間 9:00-17:00頃まで予定  
(各日により異なります)

### 開催方法

リアル開催 | CIC Tokyo  
(東京都港区, 虎ノ門ヒルズビジネスタワー)  
※一部オンライン配信予定

### 対象

医薬・医療機器分野の基礎知識を持ち、  
グローバル市場で活躍する医療系スタートアップビジネスに興味のある個人

### 人数

定員 各回30名まで  
(グループワークは現地開催のみ)

### テーマ

第1回 11月19日(土) RからDへ-TPP\*を作ってみよう！

\*標的製品プロフィール(Target Product Profile: TPP)

第2回 12月3日(土) グローバル市場でのスタートアップのリアルを知る！(一部英語開催)

第3回 12月17日(土) Biotechビジネスを知ろう！

### 参加申込

[お申し込みはこちらから](#) ▶

申込締切 各回1週間前まで

第1回 締切 ▶ 11月12日  
第2回 締切 ▶ 11月26日  
第3回 締切 ▶ 12月10日



### お問合せ

筑波大学つくば臨床医学研究開発機構(T-CReDO) TR推進・教育センター | E-mail: TR\_info@md.tsukuba.ac.jp

1

11月19日 (土)

10:00-17:00

研究開発編

## RからDへ -TPPを作ってみよう！

研究論文から製品開発のもととなるシーズへの飛躍するための練習問題として、実務的なTPP作成や研究開発に関する知識を学び、自転車を漕ぐような「経験知」を身に着けます。

<対象>

- ・研究者向け
- ・スタートアップに興味のある研究者
- ・製品開発の入り口を知りたいビジネスパーソン

10:00-12:00

講義「Target Product Profile:標的製品プロファイル」

島谷彰良 株式会社Aipro & Co.

市川 敦 株式会社Aipro & Co.

13:00-17:00

グループワーク&発表

17:00 終了

グループワークは現地参加の方のみ対象です。オンラインでは参加できませんのでご了承ください。

:午前の講義はオンラインで聴講が可能です。

2

12月3日 (土)

9:00-12:00

グローバル市場編

## グローバル市場での スタートアップのリアルを知る！

スタートアップの事業化・ライセンスアウトについて、米国西海岸の経験豊富な海外講師に「ストーリー」「実際の事例」を元に解説頂き、グローバル市場でのスタートアップのリアルに触れます。

<対象>

- ・研究者およびビジネスパーソン向け
- ・海外市場のリアルに触れてみたい医療系スタートアップ関係者  
(講義部分は英語で行います)

9:00-11:00

講義 

John M. York AKITA BIOMEDICAL

11:00-12:00

振り返りグループディスカッション(日本語)

12:00 終了

3

12月17日 (土)

10:00-17:00

ビジネス編

## Biotechビジネスを知ろう！

Biotechビジネスを知ることで、事業運営を行う上での体力を養います。他の分野の経験が活かしにくい医療という分野の基礎知識を身につけ、長期的な研究開発型の経営に備えます。

<対象>

- ・ビジネスパーソン向け
- ・医療系スタートアップに興味のあるビジネスパーソン
- ・ベンチャービジネスを知りたい研究者

10:00-11:00

講義 1 「ライセンス契約の基本とバイオテック企業提携の動向」

TBD (国内製薬大手BD担当)

11:00-12:00

講義 2 「異業種からの転職:バイオベンチャーで活躍するには？」

高野六月 Heartseed株式会社

13:00-14:00

講義 3 TBD

岩崎大地 シミック株式会社

14:10-17:00

グループワーク&発表

17:00 終了

### 講師



株式会社Aipro & Co.

代表取締役社長CEO  
市川 敦

製薬企業で創薬研究と人事の業務に従事したのち、2019年に株式会社Aipro & Co.を設立。製薬企業での実務経験や、創業のバリューチェーン全般に及ぶ人的ネットワークを生かして、創業事業およびライフサイエンス事業の立ち上げや拡充を支援している。



株式会社Aipro & Co.

取締役CSO  
島谷 彰良

国内大手製薬企業において代謝性疾患やがんなどの創薬研究を担当。また本社戦略機能にて全社研究戦略策定をリード。アメリカの複数の製薬会社との共同研究において日本サイドの責任者を歴任し研究を牽引した。2022年10月より現職。



Pharma, D, MBA  
AKITA BIOMEDICAL,  
John M. York

York, a life science industry veteran, brings experience from Allergan, Amgen, Bristol-Myers Squibb, and Warner-Lambert. As an entrepreneur, he has started three companies. His most current is Akita Biomedical, a strategy, education, and medical communications firm since 2002.



シミック株式会社

岩崎大地

武田薬品工業でMR、臨床開発職、マーケティングに従事後、治験支援機関(株式会社シエルプロ)と薬局を起業、琉球大学医学部を経て2011年に事業を現在のシミックヘルスケア・インスティテュートへ譲渡しシミック株式会社に入社。2017年よりシミックホールディングス株式会社コーポレートBD部を兼任。



シミックホールディングス株式会社

山本 伸

医療・ヘルスケア分野における“異業種共創型”オープンイノベーションの専門家。2021年1月発刊「イノベーションの迷路〜ゴールに導く4つのルートと10のステップ」監修者。外資バイオテック・製薬等3社を経て2017年シミックホールディングスに入社。顧客の新規事業創出支援と、組織再構築をデザインで支援。多摩大学大学院MBA客員教授。一般社団法人ビジネスモデルイノベーション協会理事。



Heartseed株式会社

取締役CFO  
高野六月

総合商社での各種ビジネス及びシリコンバレーでのVC運営を経験後、バイオベンチャー経営を軸に据えたキャリアを歩み、欧州再生医療ベンチャー等でのCFO職を歴任。2020年8月よりHeartseedに参画し、ファイナンス戦略を掌管。未上場バイオテックのCFOとして、現職含み直近3年間で累計約100億円のエクイティ調達を実現。早稲田大学政治経済学部政治学科卒。